

Développeur d'affaires

Emergex RS&DE Subventions (www.emergex.com/carrieres) est une firme de consultants en financement d'entreprises technologiques grâce à la réclamation de crédits d'impôt de recherche scientifique et développement expérimental (RS&DE) et affaires électroniques (CDAE), le programme d'aide à la recherche industrielle (PARI) et d'autres aides gouvernementales.

Emergex recherche un(e) employé(e) permanent(e) à 4 ou 5 jours par semaine pour notre bureau de Montréal afin de développer notre marché au Québec et signer de nouveaux clients.

Nous offrons

- Nos employés sont exposés aux avancées technologiques des entreprises les plus innovantes
- Un horaire de travail flexible qui respecte la conciliation travail / vie personnelle
- De magnifiques bureaux dans un édifice historique du Vieux-Montréal à 500 m du métro, avec une douche pour ceux qui se déplacent à vélo
- Cette annonce est rédigée au masculin pour alléger le texte

Fonctions

- Accroître les ventes afin d'atteindre et dépasser les objectifs de ventes et de profit brut
- Appliquer des stratégies et tactiques pour développer notre clientèle, surtout parmi les PME en informatique
- Cultiver des relations d'affaires (partenaires, associations et réseaux) à court et long terme
- Générer vos propres pistes (leads), à partir de votre réseau de contacts déjà bien établi en TI
- Qualifier les prospects provenant de vos propres efforts et du marketing d'Emergex, répondre à leurs questions et objections, et les convaincre de faire affaire avec nous
- Négocier les termes des contrats et conclure afin de maximiser la profitabilité à long terme
- Maintenir une documentation adéquate sur les prospects et les clients (profils clients, dates de relance, rapports de vente, statistiques, etc.)
- Rendre compte des progrès de la prospection, du pipeline et des ventes au président
- Participer aux réflexions stratégiques et marketing de l'entreprise

Compétences

- Être animé d'un fort désir de vendre et signer (closer)
- 2 ans d'expérience pertinente et résultats démontrés en vente de services professionnels
- Expérience dans le domaine des crédits d'impôt et incitatifs à la R&D
- Maîtrise universitaire en fiscalité ou en TI
- Connaissance crédible du vocabulaire des industries technologiques, en particulier informatique
- Orienté résultats, résolution de problèmes et service à la clientèle
- Stratégique, analytique, doté du sens des affaires et d'un bon jugement
- Excellentes habiletés de communication en français et anglais, parlés et écrits
- Excellentes relations interpersonnelles pour influencer et enrichir la relation avec nos clients
- Proactif, débrouillard et flexible
- Organisation, rigueur et attention aux détails
- Détenir et maintenir un permis de conduire valide

Postulez en envoyant votre CV en format Word à rh@emergex.com avec la référence « DAJ ».